

INCONTRI
EDIL LUX



GASPARE SCATURRO E PAOLA CUZZOCREA

Qualità e servizi specializzati

L'OFFERTA DI SERVIZI COMPLETI 'CHIAVI IN MANO' E LA DIREZIONE DEI LAVORI SEGUITA
DIRETTAMENTE DAL TITOLARE HANNO RESO LA EDIL LUX UN'IMPRESA FAMILIARE AFFIDABILE.

di Elvira Augello

INCONTRI
EDIL LUX

www.ecostampa.it



Quindici anni fa era una piccola impresa di ristrutturazioni torinese senza sede espositiva. Oggi, la Edil Lux, oltre ad una clientela affezionata, possiede uno showroom di 200 metri quadrati. Grazie alla professionalità del personale specializzato, l'azienda può offrire progettazioni su misura in grado di soddisfare anche i clienti più esigenti.

Qual è stato il percorso dell'azienda fino ad oggi?

La Edil Lux è nata nel 1996. Eravamo un gruppo composto da tre persone, io e due dipendenti, che svolgeva piccoli lavori di impiantistica e qualche semplice opera muraria. Nel tempo, la richiesta di lavoro è aumentata e sono emerse nuove esigenze: abbiamo, quindi, incrementato l'organico e aperto una sede espositiva per offrire una vetrina e un punto di riferimento fisico ai nostri clienti. Oggi, purtroppo, a causa del lungo periodo di crisi economica che stiamo vivendo, abbiamo dovuto ridurre di molto l'organico. La Edil Lux, attualmente, è composta da sei persone: io, mia moglie e quattrodipendenti.

Quali servizi proponete?

Innanzitutto grazie al personale specializzato

siamo in grado di presentare una progettazione personalizzata degli ambienti in base alle richieste dei clienti.

Realizziamo opere edili ed effettuiamo interventi come, ad esempio, rifacimenti di tetti e facciate, ricostruzioni, ristrutturazioni e demolizioni. Offriamo assistenza e manutenzione su impianti idraulici, termici, idrici, fognari e a gas. Ci occupiamo, infine, anche della vendita di piastrelle, sanitari e arredo bagno.

Secondo lei, com'è cambiato il mercato dal '96 ad oggi?

In modo negativo. Io ho iniziato quando ancora le persone mettevano da parte ciò che guadagnavano perché avevano l'abitudine di risparmiare. Dal 2000, e fino a tre anni fa, il lavoro andava molto bene. L'economia girava, i mutui venivano concessi molto facilmente dalle banche e la gente comprava case o appartamenti con l'intento di ristrutturare. In quegli anni, il mercato ha vissuto un periodo di riqualificazione, e quindi di rinnovo, degli immobili che erano stati costruiti negli Anni 70. Oggi non ci sono soldi e non si acquista più. I costruttori edili continuano ad edificare palazzi per non restare inattivi ma gli alloggi

rimangono tutti invenduti. Di conseguenza lavoriamo meno anche noi.

Come cercate di arginare la crisi?

Offrendo qualità, competenza e responsabilità. In ciò che facciamo ci mettiamo la nostra faccia e il nostro nome. Spesso quando nel corso dei lavori accadono imprevisti, non dipendenti da noi, non li addebitiamo neanche ai clienti. Certo, con la crisi abbiamo dovuto ridurre il personale ma abbiamo mantenuto alta la qualità dei servizi garantendo sul nostro lavoro e sui nostri collaboratori. Ci impegniamo per ampliare il target della clientela rivolgendoci a coloro che possono spendere di più. Per differenziarci dai nostri colleghi cerchiamo, inoltre, di specializzarci in lavorazioni particolari più complicate.

Come vede il futuro?

Difficile. Le cose non cambieranno facilmente, secondo me.

Chi sono i vostri clienti?

Privati di Torino e provincia.

Chi è il vostro concorrente principale?

Per quanto riguarda la manodopera è lo stra-

INCONTRI
EDIL LUX



GRAZIE AL PERSONALE SPECIALIZZATO
SIAMO IN GRADO DI PRESENTARE UNA
PROGETTAZIONE PERSONALIZZATA
DEGLI AMBIENTI

Edil Lux

Sede legale: Via Onorato Vigliani
23/3, 10135 Torino.

Sede operativa:
Via Onorato Vigliani, 9/e
Tel./Fax 0113161972
www.edil-lux.it
e-mail: edil.lux@libero.it

Principali fornitori:

Azzurra
Bardelli
Bertocci
Cedir
Ceramiche Abk
Ceramiche Gardenia Orchidea
Ceramiche Piemme
Dolomite
Etrusca
Fir Italia
Fb Rubinetterie
Idealbox
Ideal Standard
Kios Arredamenti
Novellini
Orologi Incantesimo
Valliant
Valli&Valli

IDENTIKIT

niere, soprattutto il romeno. Accade spesso che i romeni lascino il lavoro che svolgono come dipendenti nelle imprese per mettersi 'in proprio', lavorare il più possibile offrendo servizi a basso costo avvalendosi, fra l'altro, della collaborazione di loro connazionali che vengono appositamente in Italia. Questi immigrati, alcuni dei quali sono effettivamente competenti, non hanno nulla da perdere e il loro unico obiettivo è quello di guadagnare tanto e velocemente per poter ritornare prima possibile nel loro paese.

Quali articoli compongono il magazzino?

Soprattutto sanitari e arredo bagno. Abbiamo molta rubinetteria, aste doccia, cabine e box doccia, ceramiche e specchi. Non vendiamo pezzi di ricambio idraulici e per svolgere i lavori di assistenza ci appoggiamo a grossi

magazzini come, ad esempio, Borrello e Maffiotto - Idroteam che è qui a Torino.

Come vi rifornite?

In magazzino sono sempre provvisti di sanitari Azzurra e di rubinetterie FB e Grohe. Ci approvvigioniamo tramite i rappresentanti che passano periodicamente: spesso presentano promozioni interessanti e propongono novità da 'non perdere'. Contattiamo direttamente i fornitori quando i clienti ci fanno richieste di prodotti specifici.

Quanto è grande lo spazio espositivo? Ci sono dei marchi che predilige per il suo lavoro?

Abbiamo uno spazio espositivo di 200 metri quadrati, e tra i marchi abbiamo Grohe e Gerber. Utilizziamo molto anche Valliant. Impiegando sovente le stesse marche, poi,

conosci meglio il prodotto e diventi più veloce anche nell'installazione.

Partecipa a corsi di aggiornamento?

Seguo aggiornamenti tecnici in ambito edile, elettrico ed idraulico. Spesso le grandi aziende produttrici mandano inviti sui nuovi corsi che hanno programmato e quando si svolgono a Torino presenzio molto volentieri. Ne seguo circa 4 all'anno.

Visita fiere?

Vado alle principali fiere dei settori in cui lavoro: al Cersaie, al Saie e alla Mostra Convegno Expocomfort. Mi piace vedere le novità e avere contatto diretto con le aziende.

Cosa si augura per il futuro?

Superare la crisi e rimanere sempre sul mercato offrendo buoni livelli di qualità.